

Exercice de rhétorique

Cet exercice se distingue d'un exposé ds la mesure où il s'agit ici de défendre une **thèse qui vous est personnelle** : vs devez faire valoir non seulement votre capacité à argumenter, mais aussi vos qualités personnelles et vos compétences de communication. L'exposé répond, lui, à la méthode de la dissertation où vs devez exposer une **argumentation objective** après avoir défini une problématique.

A partir du sujet choisi, vous aurez à définir une problématique qui rend compte d'un problème implicite à votre sujet et qui va guider votre discours : c'est là un fil rouge, un cadre à votre exercice.

Depuis, Aristote (*La Rhétorique*, 325 avt J.-C.), le plan de cet exercice n'a pas changé et il est repris ds de nombreuses plaidoiries :

- 1- Accroche : vs devez attirer l'attention de votre auditoire. Vs pouvez user d'un trait d'humour, d'un mot d'esprit, d'un paradoxe qui renverse une évidence, d'un acte théâtral... L'auditeur doit se sentir interpellé par une idée, une émotion qui le heurte.
- 2- Narration/Storytelling : après avoir attiré l'attention, il s'agit de la retenir. Le meilleur moyen est de « raconter une histoire ». Le récit est l'outil pédagogique le plus simple pour transmettre une connaissance car l'auditeur peut s'identifier au personnage et le récit propose un exercice d'imagination ludique. Vs pouvez raconter votre propre histoire, une histoire exemplaire ou inventer une histoire qui sert votre discours.
- 3- Argumentation : maintenant que vs avez tissé les conditions favorables pour capter l'attention de l'auditeur, vs pouvez exposer vos idées. Retenez 3 idées-forces, 3 arguments. A chaque fois, vs l'énoncez clairement, vs l'expliquez, vous l'illustrez (un argument se tient sur 3 pieds).
- 4- Réfutation : vs anticipez le doute chez votre auditeur en renversant les arguments qu'il pourrait avancer pour contrer votre argumentation, en mettant en évidence que ces idées n'ont pas de fondements, ne sont pas pertinentes, ne peuvent pas être retenues.
- 5- Péroration : vs concluez par une phrase de synthèse qui reprend rapidement votre argumentation puis vous bouclez votre discours par une chute : là encore, l'humour, ou une phrase bien tournée puisque votre auditeur va rester sur cette **bonne impression**.

Inspirez-vous du Concours proposé aux avocats (<http://www.laconference.net>) sur Youtube, où concourent de gs avocats.